

Le Groupe SGH Healthcaring leader Européen du dispositif médical et de l'administration du médicament. Fort de récents développements majeurs dans le domaine du Diagnostic In Vitro, le Groupe SGH continue de grandir et de se structurer.

Lauréat du plan de relance dans la lutte anti-covid.

Le groupe SGH (Stioplastics, Rovipharm, Eskiss) est capable de proposer une offre globale produits catalogue mais aussi des développements spécifiques, d'en assurer la fabrication multisites, certifiés ISO 13485 / ISO 15378 / ISO 14001, dont une très grande partie en salle propre ISO8/ISO7.

Poste de responsable commercial UK - Nordics - USA du groupe SGH Healthcaring.

Pour en savoir plus : <http://www.sgh-healthcaring.com/>

Vous souhaitez intégrer :

Un groupe **innovant, ambitieux**, engagé dans la santé publique

Un projet porteur de **passion** et de **sens**

Une équipe **experte** riche en **personnalités**

Nous vous proposons :

Un poste en **CDI**, une possibilité de **télétravail** statut **cadre**, basé à **Lyon**, proche **Part-Dieu**

Une **rémunération** attractive

Une **participation** aux bénéfices de la société, **mutuelle, prévoyance**

Votre nouveau challenge : RESPONSABLE COMMERCIAL Grande-Bretagne - Europe du Nord - USA (H/F)

Votre mission : dans un contexte de fort développement du groupe, le(la) Responsable Commercial UK - Nordics - Amérique du Nord soutiendra l'accélération de nos ventes de dispositifs médicaux off-the-shelf, en développant des marchés suivant notre stratégie commerciale sur la Grande-Bretagne, l'Irlande, le Benelux, les Nordics, et les USA & Canada.

Prospecter de nouveaux clients et nouveaux marchés dans le périmètre attribué :

- Proposer des objectifs de progression d'activité en rapport avec les ambitions de l'entreprise et respecter ses critères économiques de rentabilité et d'équilibre des portefeuilles produits
- Assurer une prospection ciblée et soutenue
- Ouvrir de nouveaux comptes et développer les comptes existants sur la zone
- Développer la structure des ventes au profit des gammes de produits prioritaires
- Faire des propositions pour orienter les axes de prospection

Assurer la gestion des clients attribués :

- Visiter régulièrement tous les clients
- Améliorer de façon permanente la connaissance et l'image que nos clients ont de l'entreprise
- Transmettre aux services support les informations (techniques ou commerciales) qui sont nécessaires à leur activité
- Rédiger des offres de prix conformes à la politique de marge de l'entreprise et validées par le Directeur Commercial
- Assurer le suivi, les relances et la transformation des offres de prix

Assurer un service Commercial conforme aux attentes des clients :

- S'assurer de façon permanente du respect du contrat client (prix, quantités, délais, ...)
- Être l'interlocuteur des directions centrales des clients attribués
- Intervenir rapidement en cas de litige et de problème de règlement

Collecte et remontée des informations internes et externes :

- Suivre les règles de reporting du service commercial, en particulier en fournissant les rapports d'activité demandés dans les délais impartis et mettre à jour le CRM
- Remonter les informations marché / clients obtenues dans des publications, salons, réunions ou autres lieux, en lien avec l'équipe marketing

Participer aux actions de planification de l'entreprise :

- Préparer des budgets dans le cadre fixé par l'entreprise
- Remonter les informations nécessaires à la planification de la production

Ce que nous recherchons :

- BAC + 5 en commerce / école de commerce**
- Expérience de 3 à 10 ans dans une fonction similaire, avec idéalement une première expérience à l'étranger (VIE, ...).**
- Expérience en industrie** (plasturgie ou dispositifs médicaux ou pharma)
- Maitrise des techniques de vente** et de **prospection**
- Anglais** - courant (langue de travail)
- Investissement** - force de travail et productivité
- Rigueur** - conscience professionnelle & précision
- Sens de l'objectif** - structuré(e), agile et capable de décider
- Leadership** - être communicant(e) et convaincant(e)
- Collectif** - travail d'équipe et à l'écoute

Vous avez tous ces critères ? Alors dans ce cas vous êtes le candidat idéal !

Vous n'avez pas certains critères ? Tentez votre chance en postulant. Nous regarderons avec attention votre candidature !

Vous êtes intéressé par ces missions et souhaitez évoluer dans un contexte d'entreprise innovant et dynamique ?

Ce poste est ouvert aux personnes en situation de handicap et RQTH (Reconnaissance Qualité de Travailleur Handicapé).

Alors n'hésitez plus ! Postulez à : recrutement@sgh-healthcaring.com