

Sales Business Development produit tech consumer (H/F)

Tu es **passionné(e) par l'innovation, la technique, et le brossage de dents** ? Tu t'investis à 300% dans ton travail comme si ta vie en dépendait ? Enfin peut-être pas à ce point... mais presque.

Si tu te reconnais dans ces quelques lignes alors **WE NEED YOU !**

Afin d'accompagner le développement de notre produit révolutionnaire, nous sommes **à la recherche d'un Sales Business Development**. Si tu te demandes qui est derrière ce « nous », voici quelques éléments de réponse.

Y-Brush est une société lyonnaise en très forte croissance qui propose un dispositif innovant, déjà distribué par Fnac, Darty et Boulanger, pour se brosser les dents de manière simple et efficace en moins de 10 secondes. Sympa non ? C'est aussi une équipe (relativement) jeune, bienveillante et très dynamique.

En liens étroits avec le CEO et l'équipe Marketing, les deux principales missions qui te seront confiées sont :

- Identifier, démarcher, négocier et signer activement de nouveaux prospects afin de développer le réseau de distribution de la marque à l'international (principalement), mais aussi en France.
- Développer leur chiffre d'affaires

Voilà aussi ce que nous attendons de toi :

- Bénéficier d'une expérience de 3 ans minimum dans le développement commercial à l'international sur des produits technologiques "consumer"
- Forte connaissance du marché international
- Parler anglais couramment et avoir un bon niveau écrit
- Avoir un attrait particulier pour l'entrepreneuriat et l'innovation
- Bénéficier d'une aisance orale et d'une capacité de négociation
- Être force de proposition

Si tu penses être la personne qu'il nous faut, écris-nous !!

Sales Business Development tech consumer product (M/F)

Are you passionate about innovation, technology and toothbrushing? Do you put 300% into your work as if your life depended on it? Well, maybe not that much... but almost.

If you recognize yourself in these few lines then **WE NEED YOU!**

In order to support the development of our revolutionary product, **we are looking for a Sales Business Development**. If you are wondering who is behind this "we", here are some answers.

Y-Brush is a fast-growing company from Lyon that offers an innovative device, already distributed by Fnac, Darty and Boulanger, for brushing your teeth simply and effectively in less than 10 seconds. Isn't that nice? It's also a (relatively) young, friendly and very dynamic team.

Working closely with the CEO and the Marketing team, the two main missions you will be given are :

- To identify, canvass, negotiate and actively sign new prospects in order to develop the brand's distribution network internationally (mainly), but also in France.
- Develop their turnover

This is also what we expect from you:

- At least 3 years' experience in international business development for consumer technology products
- Strong knowledge of the international market
- Be fluent in English and have a good written level
- Have a particular attraction for entrepreneurship and innovation
- Have oral fluency and negotiation skills
- Be a self-starter

If you think you are the right person for us, write to us!