



ANNONCE POUR LE RECRUTEMENT D'UN COO - DIRECTEUR DES OPERATIONS

DESCRIPTION DE L'ENTREPRISE

MSInsight est une start-up MedTech qui vise à révolutionner le diagnostic et la prise en charge de cancers MSI, grâce aux technologies de séquençage à haut débit et à la bio-informatique.

Cette société, en cours de création, valorise des travaux de recherche et des brevets de l'INSERM, de l'AP-HP et de Sorbonne Université. Elle prévoit le développement et la commercialisation d'un ensemble de nouveaux biomarqueurs théranostiques auprès des industriels du médicament, des laboratoires d'analyses et des centres hospitaliers.

L'offre de MSInsight porte sur 3 solutions :

- MSI-Care : une solution bio-informatique de diagnostic du statut MSI des patients,
- MSI-Heredité : une solution de diagnostic des prédispositions héréditaires des cancers MSI (Lynch & CMMRD), pour organiser la surveillance familiale,
- MSI-Therapeutics : une solution pronostique pour évaluer la réponse de chaque patient, aux traitements de chimiothérapie et d'immunothérapie.

Si l'entrepreneuriat et l'innovation en santé vous anime, venez rejoindre notre startup !

DESCRIPTION DE L'OFFRE

La société est en cours d'incubation au sein de l'incubateur Agoranov à Paris. Elle fait l'objet d'un accompagnement par le consortium Pouss@lys et par BPIFrance dans le cadre d'un financement DEEPTech. Elle bénéficie également de l'appui du réseau de Business Angels « Angelor ».

Vous travaillerez de manière étroite avec le CEO et le CSO de MSInsight, sur le lancement et le développement de la société. Dôté.e d'une fibre entrepreneuriale, vous serez capable de contribuer activement aux missions suivantes :

- Mener une analyse approfondie de notre marché pour y définir et piloter une stratégie de déploiement. Rédiger le business plan de l'entreprise et négocier la licence sur les brevets.
- Construire le modèle économique de l'entreprise, afin d'en garantir sa rentabilité. Concevoir et piloter les budgets.
- Obtenir les financements nécessaires au développement de la société, via les appels à projets (concours i-Lab & i-Nov) et via la levée de fonds auprès d'investisseurs.
- Piloter le programme de R&D et d'expérimentation, les démarches de certification, en lien avec nos différents partenaires et prestataires.
- Recruter et animer la future équipe de l'entreprise (biologiste, informaticien, y compris thèses Cifre).
- Définir et piloter la stratégie marketing et le développement commercial. Être le contact référent de nos futurs comptes-clés, négocier les contrats avec ses interlocuteurs.
- Participer à la création de la start-up puis assurer sa gestion au quotidien.

Une rémunération est prévue à partir de la levée de fonds. Une participation au capital fondateur de la startup est possible.

Début de la mission : ASAP

DESCRIPTION DU PROFIL

Vous avez de bonnes connaissances des processus d'innovation et de pilotage de projets en santé. Vous maîtrisez les dispositifs de financement public et privé de l'innovation. Vous avez idéalement déjà participé au lancement d'un dispositif médical ou d'une solution numérique dans le domaine médical.

- Manager rigoureux.se et organisé.e, vous êtes à l'aise dans le pilotage de projets mêlant à la fois les dimensions scientifiques, techniques, cliniques et commerciales,
 - Vous êtes doté.e d'un bon leadership, afin de mobiliser une équipe et des partenaires autour du projet d'entreprise,
 - Vous démontrez une réelle capacité à collaborer avec des équipes médicales et de recherche,
 - Vous êtes motivé.e par l'aventure entrepreneuriale, en sachant faire preuve d'ambition, de partage et de ténacité,
 - Vous avez envie de faire grandir MSInsight, en coconstruisant l'entreprise avec ses fondateurs, en prenant le lead sur des missions opérationnelles.
-
- Vous avez une formation d'école d'ingénieur ou école de commerce, idéalement avec un profil « double compétence » en santé (biologie, médecine, pharmacie).
 - Anglais courant : capacités à construire et développer des partenariats internationaux.

Poste basé à Paris ou Lyon, avec des déplacements à prévoir en France, puis à l'international.

CANDIDATURE

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation à : oexertier@gmail.com & alex.duval@inserm.fr