

PAVILLON FRANCE HOSPITALAR 2017

Salon international des équipements médicaux

BRESIL – São Paulo
Du 16 au 19 mai 2017

Participer au **plus grand salon d'Amérique Latine**
dédié aux équipements médicaux

► **VOUS ÊTES...**

Un professionnel spécialisé dans les technologies de santé.

► **VOUS VOULEZ...**

Vous développer sur le marché brésilien : distribuer vos produits, identifier le bon partenaire pour vous représenter, enrichir votre portefeuille de contacts ou rencontrer de nouveaux clients.



EN PARTENARIAT AVEC :

LES ATOUTS DU MARCHÉ BRÉSILIEN

64% des Dispositifs Médicaux utilisés au Brésil sont importés

■ 204 millions d'habitants parmi lesquels 150 millions dépendent du système public de santé et 50 millions d'habitants bénéficient d'une couverture privée. L'enjeu est à l'investissement, au développement et à la modernisation des structures de santé

■ Une nouvelle législation de 2015 autorisant l'entrée de capitaux étrangers dans les structures de santé

■ 6200 hôpitaux (65% privés, qui génèrent un CA de près de 25 Mds USD) et 450 000 lits

■ Un secteur dynamique (environ 9% du PBI brésilien) malgré la conjoncture actuelle: croissance annuelle moyenne prévue de 7% entre 2015 et 2020.

- Le marché brésilien des dispositifs médicaux est évalué à près de 5 Mds USD, en croissance de plus de 10% sur les 5 dernières années. 59,6 % des dispositifs médicaux du marché sont importés



THÉMATIQUES DU SALON

HOSPITALAR EST LE SALON DE REFERENCE DES EQUIPEMENTS MEDICAUX POUR TOUTE L'AMERIQUE LATINE.

- **+90 000** visiteurs professionnels en 2016
- Distributeurs, responsables d'hôpitaux, fabricants, acheteurs internationaux, professionnels de la santé de plus de **59 pays**
- **+1 200 exposants** venus de 38 pays
- Forums sur la **E-santé, les tendances et les investissements** à venir du secteur.
- L'"**Hospitals lounge**" pour rencontrer les hôpitaux leaders de la région : Hôpital Albert Einstein, l'Hôpital Sirio-Libanais, HCFMUSP, Hôpital Oswaldo Cruz, Bandeirantes, Beneficência Portuguesa de São Paulo.

LES AVANTAGES DU PAVILLON FRANCE

Disposez d'un **espace clé en main** sur le Pavillon France et **augmentez votre visibilité grâce à une signalétique forte et de qualité,**

- **Bénéficiez d'une communication efficace** en amont du salon grâce à une communication sélective autours d'acteurs clés **brésiliens, argentins, chiliens et colombiens.**
- **Identifier des partenaires brésiliens potentiels** grâce à notre liste de contacts qualifiés remise en amont de votre participation au salon.
- **Profitez de ce pavillon pour initier des contacts avec des pays voisins d'Amérique Latine :**

Argentine

- Forte participation des importations dans les ventes du secteur (50%).
- Principaux dispositifs importés: instruments et appareils pour la médecine, la chirurgie, l'art dentaire ou l'art vétérinaire et articles et appareils d'orthopédie

Chili

- Le Chili est un pays fortement importateur de dispositifs médicaux. 3 catégories concentrent 87% des importations: Instruments et appareils pour la médecine, la chirurgie, l'art dentaire ou l'art vétérinaire (58%), orthopédie (19%), appareils à rayons X (10%)

Colombie

- Le marché des équipements et matériels médicaux en Colombie est estimé à plus de 2 Mds USD avec un taux de croissance annuel supérieur à 8,4%
- Les importations représentent 90% de l'offre du pays, en croissance de 20% sur les 5 dernières années



Photo Hospitalar 2015
Photo non contractuelle



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 20 JANVIER 2017

FORFAITS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Station de travail (6m ²)	3 500 €	4 200 €
Stand individuel de 9 m ²	4 850 €	5 820 €
Stand individuel de 12 m ²	6 200 €	7 440 €
Stand individuel de 15 m ²	7 550 €	9 060 €
Offre Découverte (avec représentation de votre société par Business France) Représentation et promotion de votre société pendant HOSPITALAR, avec formation préalable du collaborateur de Business France à votre offre + Présence dans le catalogue France + Communication auprès d'acteurs brésiliens, argentins, chiliens et colombiens + suivi de 7 contacts post-salon (qualification, la relance et l'évaluation) + Synthèse réglementaire + Analyse de Potentiel Marché sur le marché de la santé au Brésil	1 300 €	1 560 €
Offre Communication (sans exposition) Présence dans le catalogue France + Promotion de votre activité en Amérique Latine auprès des opérateurs brésiliens, argentins, chiliens et colombiens	350 €	420 €
Angle (en fonction de la disponibilité)	400 €	480 €

SERVICES INCLUS



Catalogue exposants



Mini-études de marché



Communication sur les réseaux sociaux



Vitrine YouBuy France

Pour préparer votre salon en amont :

- Remise d'une liste qualifiée de 10 contacts brésiliens spécialisés dans votre industrie (pour les exposants)
- Une Analyse de Potentiel Marché sur le [marché de la santé au Brésil](#) pour les nouveaux exposants
- Réalisation et diffusion du catalogue France auprès d'acteurs spécialisés brésiliens, argentins, chiliens et colombiens
- Des fiches marché sur la santé au Brésil, Argentine, Chili et Colombie

Pendant le salon :

- Stand aménagé avec la signalétique France
- Présence permanente des experts sectoriels des bureaux de Rio de Janeiro et de São Paulo, et d'un interprète dédié au Pavillon France

Après le salon :

- Visibilité pendant 1 an sur www.youbuyfrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français, via la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
TEST SUR L'OFFRE : BRÉSIL / CHILI / COLOMBIE / ARGENTINE Nos experts sectoriels sélectionnent vos prospects potentiels et leur présentent votre offre commerciale. Ils vous remettront ensuite une synthèse des réactions recueillies pour confirmer le potentiel décelé et l'adéquation de vos produits aux marchés demandés.	1 950 € / pays	2 340 €
MISSION DE PROSPECTION : BRÉSIL / CHILI / COLOMBIE / ARGENTINE Nos experts sectoriels organisent un programme de rendez-vous sur-mesure avec les acteurs spécialisés dans votre secteur d'activité et selon votre cahier des charges. La réalisation de ces rendez-vous est conditionnée à l'intérêt des personnes contactées à votre offre.	1 950 € / pays	2 340 €
TARIF SPECIAL – OFFRE PACKAGEE Test sur l'offre + Mission de Prospection : BRÉSIL / CHILI / COLOMBIE / ARGENTINE	2 600 € / pays	3 120 €
SUIVI DE CONTACTS BRÉSIL Optimisez votre participation au Pavillon France avec la qualification, la relance et l'évaluation de 8 à 10 prospects sur une période de deux mois après le salon.	650 €	780 €
PROMOTION INDIVIDUELLE SUR LES RESEAUX SOCIAUX AU BRÉSIL	650 €	780 €
ABONNEMENT ANNUEL A LA BASE DE DONNEES PROAO Plateforme de veille mondiale pour identifier les projets et préparer vos réponses aux appels d'offres internationaux et locaux (sur financement ou non financés). Essentiel pour saisir toutes les opportunités des marchés publics et y répondre dans les meilleures conditions.	590 €	708 €
KIT DE PRESENTATION EXPORT POUR LE BRÉSIL Un support opérationnel réalisé par nos experts sectoriels pour présenter votre offre en portugais du Brésil et de façon adaptée aux cibles locales.	650 €	780 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2015)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance

coface

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

CMEF / IVD

CHINE - Shanghai – 15 au 18 mai 2017

Plus grand salon asiatique dédié aux dispositifs médicaux

Contact : pierre.goffaux@businessfrance.fr

MISSION SANTE SINGAPOUR / MALAISIE

MALAISIE - Kuala Lumpur – 3 au 5 avril 2017

A l'occasion du salon AsiaHealth

Contact : constance.laparra@businessfrance.fr

COLLOQUE CANCEROLOGIE

POLOGNE – Varsovie - 27 au 28 mars 2017

Colloque sur les opportunités du marché polonais

Contact : katarzyna.pietrowska@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

RENCONTRES ACHETEURS SANTE

Dubaï - doha – 17 au 20 Avril 2017

Rencontres acheteurs santé Emirats Arabes Unis et Qatar

Contact : isabelle.mario@businessfrance.fr

VENDRE AUX CLINIQUES PRIVEES

CÔTE D'IVOIRE - Abidjan – 1^{er} au 3 mars 2017

Rencontres acheteurs

Contact : tanquy.boneu@businessfrance.fr

VENDRE AUX MAISONS DE RETRAITE

ITALIE - Milan – 20 au 21 février 2017

Vendre aux groupes français de maisons de retraite en Italie

Contact : alberto.frescura@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

France - Paris
Pierre GOFFAUX
Chef de projets

Tél : +33(0)1 40 73 34 26

pierre.goffaux@businessfrance.fr

BRESIL – São Paulo
Maria-Dulce OSINSKI

Chef de pôle Art de Vivre - Santé

Tél : +55 11 30 87 31 20

maria-dulce.osinski@businessfrance.fr

<http://hospitalar.com/en>

Date limite d'inscription : **31 janvier 2017** - Dans la limite des places disponibles.



ENGAGEMENT DE PARTICIPATION

A retourner complété à l'adresse suivante :

Business France - Service Client - Espace Gaymard - 2 place d'Arvieux - BP 60708 - 13572
Marseille cedex 02

Fax : +33 (0)4 96 17 68 51 - Courriel : service-client@businessfrance.fr

Èvènement

HOSPITALAR 2017 - Pavillon France sur le salon des technologies médicales

A retourner avant le : 31/01/2017

Pays BRÉSIL

Référence évènement 7W879

Date 16/05/2017

Responsable Pierre GOFFAUX / Téléphone / 01 40 73 34 26

Je soussigné (nom, prénom) : Fonction :
agissant pour le compte de l'entreprise ci-après :

1- BENEFICIAIRE

Participant à l'évènement: (nom, prénom) : Fonction :

Raison sociale* :

Activité de la société (le cas échéant) :

Groupe d'appartenance (le cas échéant):

Adresse* :

Tél* :

E-mail* : Site : http://

Responsable du suivi du dossier * :

2- ENTITÉ FACTURÉE

Raison sociale (si différente*) :

Adresse de facturation (si différente*) :

E-mail (si différent *) :

N° de SIRET* : NAF : N° d'identification TVA :

* champs obligatoires (si non rempli, votre commande ne pourra pas être prise en compte)

Prestations	Montant HT	Montant TVA	Net à payer TTC
<input type="checkbox"/> COCHER SI NOUVEL EXPOSANT			
<input type="checkbox"/> Formule découverte : Station de travail (6m ²) et suivi de contacts	3500,00 €	700,00 €	4200,00 €
<input type="checkbox"/> Stand individuel équipé 9m²	4850,00 €	970,00 €	5820,00 €
<input type="checkbox"/> Stand individuel équipé 12m²	6200,00 €	1240,00 €	7440,00 €
<input type="checkbox"/> Stand individuel équipé 15m²	7550,00 €	1510,00 €	9060,00 €
<input type="checkbox"/> Angle (selon disponibilité)	400,00 €	80,00 €	480,00 €
<input type="checkbox"/> Offre Découverte : Représentation et promotion de votre société sur le salon HOSPITALAR par BusinessFrance+ Présence dans le catalogue France + communication en amont du salon + Suivi de 10 contacts après le salon + Synthèse réglementaire + APM Brésil	1300,00 €	260,00 €	1560,00 €
<input type="checkbox"/> Offre Communication (sans exposition) : Présence dans le catalogue France + Promotion de votre présence auprès des opérateurs sud américains	350,00 €	70,00 €	420,00 €
Test sur l'offre	1950,00 € / pays	390,00 € / pays	2340,00 € / pays
<input type="checkbox"/> Brésil <input type="checkbox"/> Argentine <input type="checkbox"/> Chili <input type="checkbox"/> Colombie			
Mission de prospection	1950,00 € / pays	390,00 € / pays	2340,00 € / pays
<input type="checkbox"/> Brésil <input type="checkbox"/> Argentine <input type="checkbox"/> Chili <input type="checkbox"/> Colombie			
Offre packagée – Test sur l'offre + Mission de prospection	2600,00 € / pays	520,00 € / pays	3120,00 € / pays
<input type="checkbox"/> Brésil <input type="checkbox"/> Argentine <input type="checkbox"/> Chili <input type="checkbox"/> Colombie			
<input type="checkbox"/> Suivi de contacts - Brésil	650,00 €	130,00 €	780,00 €
Optimisez votre participation au Pavillon France avec la qualification, la relance et l'évaluation de 8 à 10 prospects sur une période de deux mois après le salon.			
<input type="checkbox"/> Promotion individuelle sur les réseaux sociaux - Brésil	650,00 €	130,00 €	780,00 €
<input type="checkbox"/> Abonnement annuel à la base PROAO	590,00 €	118,00 €	708,00 €
<input type="checkbox"/> Kit de présentation export - Brésil	650,00 €	130,00 €	780,00 €
TOTAL			

La prestation sera soumise au taux de TVA en vigueur au moment de la facturation.

Règlement à réception de facture.

Je reconnais avoir lu et accepté les conditions générales de vente Business France accessibles à l'adresse <http://www.businessfrance.fr/mentions-legales/> et m'engage à les respecter sans réserve, notamment concernant mon obligation de compléter les questionnaires de satisfaction et d'impact qui me sont adressés par Business France. J'atteste sur l'honneur avoir souscrit une police d'assurance qui couvre tous les risques liés à ma participation aux événements Business France et en particulier ma responsabilité civile.

Les informations vous concernant sont destinées à Business France.
Si vous ne souhaitez pas obtenir d'informations sur les actions, prestations et événements organisés par Business France et/ou si vous ne souhaitez pas que votre nom figure sur la liste que Business France transmettra aux sponsors éventuels de l'évènement, cochez la case ci-contre :
Si vous souhaitez obtenir communication des informations vous concernant, ou, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement de vos données personnelles, écrivez-nous à ci@businessfrance.fr en joignant la copie d'un titre d'identité
SIRET Business France 451 930 051 00052 – APE 8413 Z

Bon pour engagement de participation

Date, cachet et signature autorisée de l'entreprise

En cas d'impossibilité de vous inscrire aux conditions énoncées, Business France reviendra vers vous à réception du présent engagement de participation.