



Business Developer Healthcare (H/F)

CDI – Poste basé à Rillieux-La-Pape (69) avec déplacements à l'international

À propos de 3Deus Dynamics

3Deus Dynamics est une entreprise deeptech en forte croissance, spécialisée dans la fabrication additive silicone grâce à sa technologie propriétaire Dynamic Molding®. Nous accompagnons les hôpitaux, les centres de formation, les chirurgiens, les centres de recherche préclinique et les fabricants de dispositifs médicaux dans la conception et la production de modèles anatomiques haute-fidélité.

Nous proposons à la fois des pièces finies (modèles anatomiques) et un accompagnement en mode service, depuis l'expression du besoin jusqu'au produit final, pour des petites séries comme des grandes séries.

Vous évoluerez dans un contexte mêlant vente de produits déjà établis et **marketing de l'innovation**, où une partie de l'offre est encore en **phase de lancement** et se construit au contact du marché : prototypage, première de série, industrialisation progressive.

En tant que **Business Developer Healthcare**, vous jouerez un rôle déterminant dans l'expansion de notre activité auprès des acteurs du secteur (CHU, centres de simulation et de formation, centres de recherche préclinique, sociétés de dispositifs médicaux...).

Les données personnelles transmises dans le cadre de votre candidature sont collectées et traitées par 3Deus Dynamics à des fins de recrutement, sur la base de notre intérêt légitime.

Elles sont conservées pendant une durée maximale de 2 ans à compter de notre dernier contact. Vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement et d'opposition sur vos données, exerçable à tout moment à l'adresse suivante : talents@3deusdynamics.com.



Vos principales missions incluront :

- **Développer le portefeuille clients** Healthcare en France et en Europe : CHU, hôpitaux, centres de simulation, industriels du DM, sociétés de formation, etc.
- **Prospecter activement** (téléphone, mails, salons, réseaux professionnels) et identifier de nouvelles opportunités en lien avec nos modèles anatomiques et nos services.
- **Qualifier les besoins** avec les interlocuteurs clés (chirurgiens, ingénieurs R&D, responsables de simulation, acheteurs, chefs de projet DM...) et comprendre leurs enjeux cliniques, pédagogiques et réglementaires.
- **Construire et présenter des offres adaptées**, allant de la fourniture de modèles silicones à des projets complets d'accompagnement (co-conception, essais, itérations, petites et grandes séries).
- **Piloter le cycle de vente de bout en bout** : découverte, démonstration, chiffrage, négociation, closing, suivi post-vente.
- **Collaborer étroitement avec les équipes internes** (technique, production, R&D) et contribuer par vos retours terrain à faire mûrir l'offre.
- **Suivre et documenter l'activité commerciale** (pipe, prévisions, comptes rendus de rendez-vous, remontée d'informations terrain) et représenter 3Deus Dynamics sur les salons et congrès.

Les données personnelles transmises dans le cadre de votre candidature sont collectées et traitées par 3Deus Dynamics à des fins de recrutement, sur la base de notre intérêt légitime.

Elles sont conservées pendant une durée maximale de 2 ans à compter de notre dernier contact. Vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement et d'opposition sur vos données, exerçable à tout moment à l'adresse suivante : talents@3deusdynamics.com.



Compétences requises / Profil recherché :

3Deus Dynamics est une start-up en pleine croissance où tout reste à écrire. Nous cherchons un profil agile et ambitieux, qui a envie de grandir avec l'entreprise, d'ouvrir de nouveaux marchés et de laisser son empreinte sur une aventure encore à ses débuts :

- Double compétence **ingénieur + commercial, avec une expérience solide** (min. 5 ans) dans la santé : Medtech, Hôpitaux, formation.
- À l'aise avec le discours clinique et scientifique
- Capacité à dialoguer avec des professionnels de santé (médecins, pharmaciens, soignants) sur **un registre clinique**
- Bonne compréhension du vocabulaire médical et des enjeux cliniques du secteur
- Aisance dans les échanges avec des interlocuteurs cliniques (KOL, médecins investigateurs, DM...) Aisance pour appréhender des **sujets techniques liés aux produits pour leur mise sur le marché** : modèles anatomiques, matériaux silicones, validation DM, contraintes réglementaires.
- Goût pour les **contextes d'innovation** : à côté d'une offre déjà commercialisée, une partie de l'activité reste en maturation (itérations, co-construction avec la R&D), et **c'est cette dimension qui vous stimule plutôt qu'elle ne vous freine.**
- Forte orientation **nouveaux comptes** et capacité démontrée à closer des cycles complexes (cliniciens, R&D, achats, direction).
- Excellentes capacités de communication et de synthèse, autonomie, fiabilité. Français courant, **anglais professionnel.**

Ce que nous offrons

- Un rôle clé au cœur d'une deeptech industrielle à **technologie propriétaire unique.**

Les données personnelles transmises dans le cadre de votre candidature sont collectées et traitées par 3Deus Dynamics à des fins de recrutement, sur la base de notre intérêt légitime.

Elles sont conservées pendant une durée maximale de 2 ans à compter de notre dernier contact. Vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement et d'opposition sur vos données, exerçable à tout moment à l'adresse suivante : talents@3deusdynamics.com.



- Une **forte autonomie** et une proximité directe avec les équipes fondatrices, R&D et opérationnelles.
- Un environnement exigeant mais bienveillant, **orienté résultat et apprentissage**.
- Rémunération : entre 40k€ et 60k€, selon profil et expérience.

Informations pratiques :

- **Type de contrat** : CDI
- **Localisation** : Rillieux-La-Pape (69), à 30 min de Lyon centre, avec déplacements réguliers en France et ponctuellement en Europe.
- **Avantages** : Tickets Restaurants – Mutuelle (50%) – TCL (50%)
- **Prise de poste** : septembre 2026

Pour postuler, envoyer CV et lettre de motivation à

talents@3deusdynamics.com

Les données personnelles transmises dans le cadre de votre candidature sont collectées et traitées par 3Deus Dynamics à des fins de recrutement, sur la base de notre intérêt légitime.

Elles sont conservées pendant une durée maximale de 2 ans à compter de notre dernier contact. Vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement et d'opposition sur vos données, exerçable à tout moment à l'adresse suivante : talents@3deusdynamics.com.