

Commercial secteur médical (H/F)

Statut	CDI
Bureaux	Proche de Lyon (69) et Metz (57)
Zone géographique	Déplacements Nationaux + Benelux
Salaire	Fixe + Commissions à définir selon expérience

Missions principales

- Démarcher les professionnels de la santé par le biais de la **prospection**.
- Présenter, promouvoir et **vendre** nos produits et nos services.
- Planifier et **organiser** votre activité en assurant le reporting auprès du CEO.
- Assurer un réel **suivi** de vos visites (de la prospection jusqu'aux retours clients).
- **Former** les clients à l'utilisation de nos écrins.
- **Fidéliser** la marque auprès des professionnels de santé (Médecins) et partenaires.
- Assurer une **veille** permanente.
- **Participer** aux opérations de communication, salons, foires et événements.

Profil

- **BAC+2 minimum**
- **3 ans d'expérience minimum** dans le secteur médical
- **Permis B** exigé
- **Anglais** et/ou **Allemand** (apprécié)
- Sérieuse connaissance de la communauté médicale et paramédicale
- Aisance relationnelle et Autonomie
- Maîtrise des outils bureautiques

Quelques mots sur notre start 'up **BYOLA**

BYOLA simplifie et améliore notre quotidien tout en protégeant les Hommes et l'Environnement. Nous commercialisons des écrins de décontamination UVC contre tout type de virus, spores et/ou bactéries. **Plus d'informations sur Byola.fr** 😊

BYOLA est en plein développement et a encore quelques projets d'innovation. Pour parfaire à ce développement, nous recherchons un **commercial**, idéalement, orienté dans le **secteur médical**.

Merci de transmettre votre candidature complète (CV & lettre de motivation) à joseph.colletta@byola.fr